



Mit über 25'000 Versicherten und 5 Milliarden Vermögen stellt sich die FCT-Gruppe (FCT - Fondation Collective Trianon und FCT 1e - Fondation Collective Trianon 1e) mit Leidenschaft den sich stetig wandelnden Herausforderungen in der beruflichen Vorsorge. Das Unternehmen bietet eine breite Palette an sicheren und nachhaltigen Lösungen, die sowohl für kleine und mittlere Unternehmen als auch für multinationale Konzerne geeignet sind. Durch ihr einzigartiges Modell der Unabhängigkeit vermeidet die FCT-Gruppe Interessenkonflikte und bietet den angeschlossenen Unternehmen die gesamte Vielfalt und Flexibilität einer offenen Architektur.

Um unser kontinuierliches Wachstum zu bewältigen, suchen wir eine/n

## KEY ACCOUNT MANAGER

Sie verstärken unser Sales-Team bei FCT Services SA auf dem deutschsprachigen Markt und leisten einen wichtigen Beitrag zu unseren künftigen Erfolgen.

Ihre Aufgaben bestehen darin, die Kundenbeziehungen der FCT und FCT 1e gemäss den von den Stiftungsräten festgelegten Strategien zu entwickeln und die Kunden an die FCT-Gruppe zu binden.

Ihre Hauptverantwortlichkeiten sind:

- Die Werte und das Modell der FCT-Gruppe repräsentieren und fördern
- Akquirieren und Gewinnen von Neukunden
- Aktive Teilnahme an Entwicklungsmassnahmen und -projekten
- Aufbau, Pflege und Ausbau von Beziehungen zu bestehenden Kunden
- Sicherstellung eines hervorragenden Servicemanagements und einer kontinuierlichen Kommunikation mit den angeschlossenen Vorsorgewerken
- Gewährleisten einer reibungslosen Zusammenarbeit mit externen Partnern
- Ständige Beobachtung der Marktentwicklungen der beruflichen Vorsorge und des Vorschlagswesens zur kontinuierlichen Verbesserung des Geschäfts- und Dienstleistungsangebots der FCT-Gruppe

Sie haben eine höhere Ausbildung (Universitäts- oder Fachhochschulabschluss) und verfügen über mehrjährige Erfahrung in der Branche der beruflichen Vorsorge, idealerweise im Bereich Vertrieb. Sie sind kundenorientiert, verfügen über ausserordentliche zwischenmenschliche Kompetenzen und sind mit Verhandlungstechniken vertraut. Sie beherrschen die gängigen IT-Tools vollkommen und drücken sich fliessend in Deutsch, Englisch und mit guten Kenntnissen in Französisch aus.

Sie erfüllen das Stellenprofil und sind von der Entwicklung der beruflichen Vorsorge in der Schweiz begeistert? Sie reizt die Herausforderung, für Ihre Kunden Vorsorgelösungen zu entwickeln, die den höchsten Ansprüchen an Flexibilität und Sicherheit entsprechen? Sie möchten sich einem Unternehmen anschliessen, dem die Entfaltung seiner Mitarbeitenden am Herzen liegt und das sich für die Förderung gesunder und nachhaltiger Werte einsetzt? Dann ist diese Herausforderung genau das Richtige für Sie! Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [rh@fctpension.swiss](mailto:rh@fctpension.swiss). Unser Team freut sich darauf, Sie kennenzulernen.

### Stiftungsleitung und Kundenentwicklung

FCT Services SA  
Chemin du Bois-Genoud 1 B  
1023 Crissier  
Tel. 058 255 04 60

[info@fctpension.swiss](mailto:info@fctpension.swiss)  
[www.fctpension.swiss](http://www.fctpension.swiss)

Verfolgen Sie die Nachrichten  
der FCT-Gruppe in den Netzwerken:

